



# PROPOSITION DE STAGE POUR UN(E) VRP



STAGE 2 mois



Montélimar

## POSTE RECHERCHÉ

Le GROUPE AUDIGIER à Montélimar est à la recherche d'un(e) stagiaire VRP (voyageur représentant/placier) pour l'entité AUDIGIER RECYCLAGE.

- **CONVENTION DE STAGE**
- **LOCALISATION** : Itinérant sur le secteur Drome /Ardèche auprès des entreprises produisant des déchets du bâtiment et directement sur les chantiers + **présence journalière** (début et fin de journée) au **siège d'AUDIGIER RECYCLAGE, à Montélimar**
- **FORMATION** : Deuxième année de **DUT techniques de commercialisation** ou **BTS commerce/NRC**,
- **PERMIS DE CONDUIRE OBLIGATOIRE**

## DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE

Le GROUPE AUDIGIER est une structure à **taille humaine** implantée depuis plus de 20 ans à **Montélimar** qui bénéficie d'un **professionnalisme reconnu** et d'une **clientèle fidèle** (professionnels du BTP, entreprises privées, agglomérations, collectivités...).

- **AUDIGIER RECYCLAGE** est un centre de **tri et valorisation des déchets** provenant du BTP, de l'industrie et des collectivités locales, commerce de distribution et collecteurs locaux.
- **AUDIGIER TP** est une entreprise spécialisée dans les **Travaux Publics**, les terrassements, les canalisations, les plateformes industrielles, les aménagements de VRD utilisant les prestations de service d'Audigier Recyclage.

## COMPÉTENCES ET EXPERIENCES REQUISES

- **SAVOIR-FAIRE** : Capacité d'écoute et de négociation  
Connaissances appréciées sur le commerce de valorisation des déchets et/ou les déchets du BTP  
Communiquer à tous les niveaux  
Maîtrise des outils informatique (CRM, pack Microsoft Office).
- **SAVOIR-ETRE** :  
Techniques de vente et de qualités commerciales : enthousiasme, intelligence situationnelle, persuasion tout en étant professionnel(elle) et ambassadeur(ice) de l'entreprise, organisation, honnêteté, empathie, optimiste, résistance à la pression et au stress, acceptation de l'échec, remise en cause, persévérance, patience, confiance, force de conviction, motivation, dynamisme, ponctualité, polyvalence, aisance et souriant(e).

AUDIGIER TP & AUDIGIER RECYCLAGE

ZA du Meyrol - Chemin des Esprats 26200 MONTE LIMAR  
Tel : 04 75 01 53 45 - Mail : [contact@audigier-recyclage.com](mailto:contact@audigier-recyclage.com)

## VOS MISSIONS

En tant que VRP, deux objectifs principaux guideront votre stage :

- Démarcher/Prospecter les entreprises qui ne connaissent pas Audigier Recyclage
- Renforcer l'image qu'a Audigier Recyclage auprès de ses clients tout en promouvant ses nouvelles activités.

Le but final étant d'élargir et de fidéliser la clientèle d'Audigier Recyclage par le biais de démarchage d'entreprises au sein même des sièges sociaux auprès des dirigeants ou bien sur les chantiers auprès des conducteurs de travaux, tout en accompagnant le service développement de l'entreprise afin d'apporter vos compétences commerciales à Audigier Recyclage.

Vous serez sous la responsabilité du dirigeant et de la responsable du site, et vous travaillerez en étroite collaboration avec l'équipe du recyclage.

*Des missions annexes pourront vous être demandées comme : création d'outils de communication, études de satisfaction à réaliser et présélection d'exutoires pour la vente de produits revalorisés.*

### Missions principales :

- Prospecter et cibler les clients potentiels en amont
- Connaître son prospect et ses chantiers
- Etablir un plan de prospection (déplacements physiques, téléphonique, mailing)
- Développer l'argumentaire et trouver les motivations de vente (grille CAP/SONCAS)
- Déterminer les besoins potentiels du client pour adapter le service
- Répertorier les informations obtenues dans la base interne de l'entreprise (taches à faire, étonnement) avec suivi journalier et remplir la CRM fiche prospects>clients
- Faire du porte à porte auprès des entreprises/chantiers
- Répondre aux besoins et lever les freins d'achats possibles
- Conseiller
- Négocier et vendre les services de l'entreprise pour le traitement et la valorisation des déchets du BTP
- Mesurer la satisfaction des clients
- Assurer le début du suivi commercial, traiter les éventuelles réclamations pour une relation de confiance et dans un but de fidéliser la clientèle.

## 4 BONNES RAISONS DE NOUS REJOINDRE

- Bénéficier d'un **stage clé** au sein d'une **structure à taille humaine** à l'**esprit familial**
- Avoir la possibilité de vous **exprimer pleinement** dans votre champ de responsabilité
- Travailler dans un environnement de **travail dynamique** et pour une activité en **fort développement**
- Être au cœur de l'**innovation** en matière de **développement durable**.

## CONTACT

Merci de nous faire part de votre Lettre de Motivation et Curriculum Vitae par mail ou via notre site <http://www.audigier-recyclage.com> (**Espace RECRUTEMENT**). Pour plus d'information, n'hésitez pas à prendre contact avec **Estelle De Marco, Gestionnaire du centre de recyclage** : [contact@audigier-recyclage.com](mailto:contact@audigier-recyclage.com) - **04 75 01 53 45**